

ERASMUS+ rozhovor s podnikatelem – Ing Hásková - Slaměnka

1. Představte sebe a popište předmět svého podnikání

Ing. Hana Hásková, narozena 1971, vystudovala jsem v roce 1995 Mendelovu zemědělskou univerzitu Brno – Zahradnickou fakultu v Lednici na Moravě, vdaná, jedna dcera. Od roku 1996 provozuji obchod s dárkovým zbožím, přírodní kosmetikou a čaji Slaměnka v Trutnově. T.č. na druhé adrese v Bulharské ulici.

2. Proč jste se rozhodla podnikat?

Bylo málo příležitostí pro mou kvalifikaci a vždy mne lákala práce s dekoracemi ze sušených květin. A to byl první sortiment mého obchodu.

3. Jak jste se dostala k podnikání? Jaké byly Vaše začátky?

Velkou náhodou jsem se dostala k nabídce dobrého nebytového prostoru v Trutnově, obchod jsem otevírala poprvé před Vánoce a v sortimentu, který jsem nabízela, byla malá konkurence. Začátky nevyžadovaly velké vstupní náklady a většina zboží byla mé výroby. Tak se od počátku docela slušně dařilo.

4. V čem si myslíte, že je Váš podnik oproti konkurenci výjimečný?

V sortimentu v této době již příliš výjimeční nejsme. Snad jenom dlouhá tradice, osobní přístup k zákazníkům a slušná cenová politika. Také se stále snažím vyhledávat nové dodavatele se zajímavým sortimentem.

5. Jak Vaše podnikání zasáhla koronavirová pandemie?

Velmi výrazně a negativně. Prakticky rok se nemůže prodávat, v obchodě prochází trvanlivost nakoupeného zboží. Musím využívat sociální sítě a vydávat pouze objednané zboží. Tržby jsou řádově na jednotkách procent předchozích období. Existuje ale podpora státu, která částečně kompenzuje výpadky příjmů.

6. Jaké poznatky z tohoto stavu si odnesete, až se vše vrátí do původních kolejí?

Vytvořit si dostatečné finanční rezervy, pečlivě zvažovat dlouhodobé zásobování obchodu.